

## Das nächste poinz Teammitglied - Praktikum "Sales Consultant & Account Management"

**ABOUT US.** Vor gut fünf Jahren haben wir uns eine wichtige Aufgabe in den Kopf gesetzt: *Unternehmen mit ihren Kunden zu verbinden - über das Smartphone.* Eine Verbindung, welche im Zeitalter der digitalen Revolution kaum wichtiger sein könnte. Schaffen wir es auch in Zukunft, diese Verbindung zu stärken, können wir behaupten, eine Brücke von gestern zu heute, für das Rückgrat unserer Wirtschaft, geschaffen zu haben. Pretty cool ay?

Wir haben das ganze "Brücken schlagen" und "Verbindung herstellen" ernst genommen: Mittlerweile haben wir vier Mal so viele Nutzer wie die Stadt Luzern Einwohner hat (300'000). Über 1'300 Partnerstandorte, aus allen Branchen und Regionen, vertrauen auf unsere Dienstleistung. Eine grosse Freude, die gleichzeitig grosse Verantwortung mit sich bringt und viel zu tun gibt.

**ABOUT YOU.** Nun brauchen wir dich, als PraktikantIn bei uns. Interessiert? Dann versuch einmal diese Fragen zu beantworten:

Du bist voller Energie und Tatendrang?

Du willst dir einen Platz in der neuen, digitalen Welt sichern?

Du liebst es neue Aufgaben strukturiert anzupacken und scheust keine Verantwortung?

Du packst das Leben an den Hörnern und willst in einem jungen Team Vollgas geben?

Wenn du die obigen Fragen mit Ja beantworten konntest, was hältst du von diesem breiten Aufgabenfeld:

- Mit einem Lächeln im Büro auftauchen
- Unseren Account Manager tatkräftig darin unterstützen, unsere Kunden mit neuen, innovativen Produkten zu bedienen
- Kundenbesuche organisieren, vorbereiten und durchführen
- In Zusammenarbeit mit dem Account Manager die Aktivität der Partnerunternehmen auswerten und fördern
- Dem Management-Team bei Projekten organisatorisch unter die Arme greifen
- Dich den Anliegen und Anfragen von Mitarbeitern, Usern und Kunden widmen
- Mit verantwortlichen Angestellten an unseren Kundenstandorten eine gute Beziehung aufbauen und aufrechterhalten

Listen, was für ein Fach du studiert hast (oder noch dran bist), ist genau so unwichtig wie die Mitgliedschaft im lokalen Netzwerk-Club. Überzeuge uns mit deiner Vision, deiner Persönlichkeit und deiner Power. Wir wollen Leute die einfach "Gas" geben. Sende uns deinen Lebenslauf mit dem Grund, wieso du genau zu uns möchtest, per E-Mail zu. Kleiner Tipp: Hau rein.

**Technicals:** 6 Monate (mit dem Ziel dich für immer zu behalten), 80 - 100% Pensum, Büros mitten in der Stadt und ein junges, dynamisches Team warten auf dich.

**Let's do this.**